MÓDULOS	CONTENIDO	LUGAR	SESIÓN	FECHA	HORARIO	HORAS	PROFESOR
	Sesión Inicial	Virtual		jueves, 02 de septiembre de 2021	5:00 p.m. a 7:00 p.m.		Jaime Marín
Módulo I: Liderando en la incertidumbre	Construcción de futuro: Respuesta a la incertidumbre del entorno.	Virtual	1	martes, 07 de septiembre de 2021	5:00 p.m. a 7:00 p.m.	2	Jesús Antonio Muñoz
		Virtual	2	jueves, 09 de septiembre de 2021	5:00 p.m. a 7:00 p.m.	2	
	Flexibilidad Estratégica: - Entornos VUCA - Gestión de entornos VUCA	Virtual	3	sábado, 11 de septiembre de 2021	9:00 a.m. a 11:00 a.m.	2	Juan Ricardo Morales
		Virtual	4	martes, 14 de septiembre de 2021	5:00 p.m. a 7:00 p.m.	2	
Módulo II – Fundamentos de la Negociación	Negociación por Cooperación: - Diferencia entre negociar y regatear. - Flexibilidad mental y negociación integrativa.	Virtual	5	jueves, 16 de septiembre de 2021	5:00 p.m. a 8:00 p.m.	3	Anamaria Mendieta
	Simulación 1 (1 hr por grupo)	Virtual	**6**	**sábado, 18 de septiembre de 2021**	**9:00 a.m. a 12:00 m.**	**1**	
	Negociación por Cooperación: - Diferencia entre negociar y regatear. - Flexibilidad mental y negociación integrativa.	Virtual	7	martes, 21 de septiembre de 2021	5:00 p.m. a 8:00 p.m.	3	
	Comunicación por la Cooperación: - Comunicación integrativa - Comportamientos - Genuino interés en el otro	Virtual	8	jueves, 23 de septiembre de 2021	5:00 p.m. a 7:00 p.m.	2	
	Simulación 2 (1 hr por grupo)	Virtual	**9**	**sábado, 25 de septiembre de 2021**	**9:00 a.m. a 12:00 m.**	**1**	
	Comunicación por la Cooperación: - Comunicación integrativa	Virtual	10	martes, 28 de septiembre de 2021	5:00 p.m. a 8:00 p.m.	3	
	- Comportamientos	Virtual	11	jueves, 30 de septiembre de 2021	5:00 p.m. a 7:00 p.m.	2	
	- Genuino interés en el otro	Virtual	12	martes, 05 de octubre de 2021	5:00 p.m. a 7:00 p.m.	2	
Módulo III – Herramientas para Renegociar	Entiendo al otro	Virtual	13	jueves, 07 de octubre de 2021	5:00 p.m. a 8:00 p.m.	3	Marcela León
	Simulación 3 (1 hr por grupo)	Virtual	**14**	**sábado, 09 de octubre de 2021**	**9:00 a.m. a 12:00 m.**	**1**	
	Entiendo al otro	Virtual	15	martes, 12 de octubre de 2021	5:00 p.m. a 8:00 p.m.	3	
	Diseño emocional de acuerdos: - Los arquetipos, referentes de las capacidades de un negociador. - El diseño, herramienta para resolver problemas.	Virtual	16	jueves, 14 de octubre de 2021	5:00 p.m. a 8:00 p.m.	3	Alfonso Rodríguez
	Diseño emocional de acuerdos: - Los arquetipos, referentes de las capacidades de un negociador. - El diseño, herramienta para resolver problemas.	Virtual	17	sábado, 16 de octubre de 2021	9:00 a.m. a 12:00 m.	3	
Módulo IV – Dinámica de las conversaciones difíciles	Construir el desacuerdo: - Conversaciones difíciles - Comunicación verbal: Indagación - Roles innatos de los participantes	Virtual	19	martes, 19 de octubre de 2021	5:00 p.m. a 8:00 p.m.	3	Anamaria Mendieta
		Virtual	20	jueves, 21 de octubre de 2021	5:00 p.m. a 8:00 p.m.	3	
	Simulación 4 (1 hr por grupo)	Virtual	**21**	**sábado, 23 de octubre de 2021**	**9:00 a.m. a 12:00 m.**	**1**	
	Construir el desacuerdo: - Conversaciones difíciles - Comunicación verbal: Indagación - Roles innatos de los participantes	Virtual	22	martes, 26 de octubre de 2021	5:00 p.m. a 8:00 p.m.	3	
						48	