

Curso virtual

KAM:

La Gerencia de Cuentas Clave



Sé lo que **el mundo necesita.**

CRONOGRAMA KAM						
SESIÓN	TEMÁTICAS	FECHA	HORARIO COLOMBIA	HORA	MODALIDAD	PROFESOR
Bienvenida		jueves, 25 de julio de 2024	6:00 p.m. a 7:00 p.m.	1	Virtual	Dirección del programa
1	Pensamiento estratégico, proceso estratégico comercial y qué es KAM		6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	Virtual	Gustavo King
2	Criterio de selección de KA, cultura KAM, actividades de desarrollo de la KA, estructura estratégica de KAM y diagnóstico situacional KA	martes, 30 de julio de 2024	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	Virtual	
3	DOFA KAM, tipos de KAM, habilidades gerenciales del KAM y actividades a desarrollar con la KA que agreguen valor	jueves, 01 de agosto de 2024	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	Virtual	
4	Propuesta de valor y modelo de negocios	martes, 06 de agosto de 2024	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	virtual	Ángela Martínez
5	Negociación	jueves, 08 de agosto de 2024	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	Virtual	María Isabel Orduz
6		martes, 13 de agosto de 2024	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	Virtual	
7	Estrategias en KAM	jueves, 15 de agosto de 2024	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	Virtual	Gustavo King
8	Planeación de cuentas clave a 3 años y a 1 año	martes, 20 de agosto de 2024	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	Virtual	
9	Pitch de ventas y venta con valor	jueves, 22 de agosto de 2024	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	Virtual	Ángela Martínez
Semana de asesorías						
10	Presentación final	martes, 03 de septiembre de 2024	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	Virtual	Gustavo King
		jueves, 05 de septiembre de 2024	6:00 p.m. a 9:00 p.m.			
				30		

Duración: 34 horas (30 horas de sesiones y 4 de trabajo autónomo)

NOTA: ESTE CRONOGRAMA ESTÁ SUJETO A CAMBIOS EN SUS FECHAS, CONTENIDO Y PROFESORES