

Curso virtual

KAM:

La Gerencia de Cuentas Clave



Sé lo que **el mundo necesita.**

CRONOGRAMA KAM						
SESIÓN	TEMÁTICAS	FECHA	HORARIO COLOMBIA	HORA	MODALIDAD	PROFESOR
Bienvenida		martes, 22 de julio de 2025	5:00 p.m. a 6:00 p.m.	1	Virtual	Dirección del programa
1	Pensamiento estratégico, proceso estratégico comercial y qué es KAM	martes, 22 de julio de 2025	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	Virtual	Gustavo King
2	Criterio de selección de KA, cultura KAM, actividades de desarrollo de la KA, estructura estratégica de KAM y diagnóstico situacional KA	jueves, 24 de julio de 2025	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	Virtual	
3	DOFA KAM, tipos de KAM, habilidades gerenciales del KAM y actividades a desarrollar con la KA que agreguen valor	martes, 29 de julio de 2025	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	Virtual	
4	Negociación	jueves, 31 de julio de 2025	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	virtual	María Isabel Orduz
5		martes, 05 de agosto de 2025	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	Virtual	
6	Propuesta de valor y modelo de negocios	martes, 12 de agosto de 2025	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	Virtual	Hamilton López
7	Estrategias en KAM	jueves, 14 de agosto de 2025	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	Virtual	Gustavo King
8	Planeación de cuentas clave a 3 años y a 1 año	martes, 19 de agosto de 2025	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	Virtual	
9	Pitch de ventas y venta con valor	jueves, 21 de agosto de 2025	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	Virtual	Hamilton López
Semana de asesorías						
10	Presentación final	martes, 02 de septiembre de 2025	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	Virtual	Gustavo King
		jueves, 04 de septiembre de 2025	6:00 p.m. a 9:00 p.m.			
				30		

Duración: 34 horas (30 horas de sesiones y 4 de trabajo autónomo)

NOTA: ESTE CRONOGRAMA ESTÁ SUJETO A CAMBIOS EN SUS FECHAS, CONTENIDO Y PROFESORES.